



Les Pépinières Guillaume, leader sur le marché des plants de vigne, recherchent un (e) :

Technico-Commercial(e) Arc Méditerranéen

Sous l'autorité du Directeur Commercial et dans le cadre de la politique commerciale définie, vous aurez pour rôle de développer l'activité sur les départements Pyrénées Orientales (66), Aude (11), Hérault (34), Gard (30) et Var (83).

Vous aurez pour objectif de développer le CA et la rentabilité de votre zone. Pour ce faire, vous prospecterez et fidéliserez votre portefeuille clients en proposant des solutions techniques adaptées à leurs besoins.

Ce poste nécessitant de nombreux déplacements, vous serez basé au cœur de votre zone.

Vos missions principales :

- Appliquer la stratégie commerciale définie et les procédures de conseil en vigueur dans l'entreprise.
- Prospector et développer le portefeuille clients sur votre zone en vous basant sur les atouts différenciant des Pépinières Guillaume
- Evaluer et analyser les besoins du client. Leurs apporter des conseils techniques et définir des solutions en termes de produits, préparations des sols, services.
- Réaliser le suivi commercial et la fidélisation de vos clients.
- Poursuivre le développement de partenariats avec les prescripteurs (laboratoires conseils, Chambre d'Agriculture...).
- Effectuer les remontées d'informations concernant le marché, les clients, la concurrence, les prix, le développement de nouveaux produits, etc...
- Veiller au respect des engagements et prendre en charge la gestion des litiges.
- Participer aux événements viticoles de votre zone géographique.
- Réaliser un reporting hebdomadaire de son activité auprès de sa direction.

De formation supérieure type BTS Viticulture-Œnologie / Licence Sciences de la Vigne, vous disposez d'une expérience de 5 ans minimum dans une fonction de développement commercial. Vous disposez de compétences avérées en viticulture/pépinières. Personne de terrain, vous êtes reconnu pour votre capacité à vous adapter à différents interlocuteurs. Autonome, dynamique et organisé, vous avez le sens des relations humaines et du travail en équipe. Maîtrise de l'outil informatique. Permis B indispensable.

Merci d'adresser votre candidature (CV + LM) sous la référence **TC-06016** à km@giraudierconseil.com.